



Farma724

 FARMACIAS Y DROGUERÍAS · UNA VERTICAL DE 724IA

Todo el sistema de tu droguería, con un agente de IA que atiende por WhatsApp.

POS, caja, inventario, compras, contabilidad, nómina, cartera, domicilios y **factura electrónica DIAN real**. Todo eso ya opera hoy en negocios reales sobre la plataforma 724IA. Sin hardware, listo en minutos.

Y decimos con la misma claridad lo que **todavía no**: el control de lote y vencimiento, el FEFO y el libro de control especial están en construcción. Preferimos que lo sepas antes de firmar, no después.

- ✓ Factura electrónica DIAN por operador autorizado
- ✓ Contabilidad con PUC, NIIF y exógena
- ✓ Agente de IA 24/7 en tu propia línea de WhatsApp
- ✓ Domicilios con flota propia y tienda virtual con stock real
- ✓ POS con código de barras, caja con arqueo ciego y cierre
- ✓ Sin hardware · onboarding en minutos

PRODUCTO

Brochure ejecutivo v2.0 · Septiembre 2026

HABLAR CON UN ASESOR

WhatsApp +57 310 363 1133 · 724ia.com/farma724/landing

Hoy tu droguería vende por WhatsApp... **a mano.**

El cliente ya escribe. Lo que falta es un sistema detrás del chat.

El software importado es caro, en inglés e ignora WhatsApp. Los POS locales de droguería llevan lotes y vencimientos, pero son "mudos": ni conversan, ni venden, ni te traen la contabilidad y la nómina adentro. Las cadenas tienen logística, pero compiten contra la droguería de barrio en vez de habilitarla. **Farma724 entra por el canal donde ya está tu cliente** y trae detrás el sistema completo del negocio.

Dónde ganamos y dónde todavía no



vs. software importado

PioneerRx, McKesson. Ellos: caros, en inglés, pensados para seguros de EE.UU. Nosotros: español, precio PyME, WhatsApp nativo y todo el ERP incluido.



vs. POS locales de droguería

Ellos ganan hoy en lotes, vencimientos y control especial. Nosotros ganamos en el agente de IA por WhatsApp, la contabilidad y la nómina adentro, y el domicilio propio. Es una decisión de qué te duele más ahora.



vs. cadenas

Cruz Verde, Farmatodo. Ellas: gran logística, pero compiten contra la droguería independiente. Nosotros la habilitamos: la tecnología de una cadena, a tu escala.

Lo que dice el sector

~24.000

droguerías y farmacias en Colombia; **la gran mayoría, independientes**

98 %

de apertura de mensajes en **WhatsApp**, contra ~20 % en email

1

sistema para la venta, el inventario, **la plata, la gente y el domicilio**

0

hardware que comprar: corre en el **navegador y en el celular**

Cifras de contexto del sector, no resultados prometidos. Farma724 no publica casos de éxito que no pueda mostrar.

Qué hace Farma724 distinto

Un solo sistema corre la operación, la plata, la gente y el domicilio. **Sin integrar diez programas distintos ni pagar diez suscripciones.** Cuando el agente de IA toma un pedido por WhatsApp, el inventario, la caja, la factura electrónica y el CRM lo saben; y el dueño recibe en su celular las ventas del día, el stock bajo y el cierre de caja.

Lo decimos antes, no después. Farma724 es joven en este nicho. Lo específico de droguería (lote y vencimiento, FEFO, control especial) está declarado y en construcción: lo encuentras en la página 6, con la misma claridad con la que contamos lo que ya funciona.

Lo que ya funciona, sin asteriscos

Todo lo de esta página está en producción en la plataforma 724IA y se activa para tu droguería desde el primer día.



Venta y dinero

- POS con búsqueda por nombre, SKU o **código de barras**
- Caja con apertura, arqueo ciego y cierre con comprobante
- Medios de pago configurables (efectivo, tarjeta, transferencia...)
- Fiado y cartera: créditos, abonos y recordatorios de cobro
- Gastos del negocio y control de egresos



Inventario y compras

- Bodegas, kardex de movimientos y transferencias entre sedes
- **Punto de reorden** con alertas de stock bajo
- conteos de inventario y ajustes con trazabilidad
- Órdenes de compra, proveedores y devoluciones
- Costeo y margen por producto



Cumplimiento tributario

- **Factura electrónica DIAN real**, transmitida por operador autorizado
- Documento equivalente POS y notas crédito
- Contabilidad con PUC, asientos automáticos y NIIF
- Activos fijos, centros de costo y conciliación bancaria
- Información exógena DIAN y nómina electrónica



Agente de IA por WhatsApp

- Atiende en **tu propia línea** de WhatsApp, 24/7
- Responde preguntas del negocio (horarios, ubicación, disponibilidad)
- Toma pedidos y arma el carrito conversando
- Deriva a una persona cuando hace falta (live chat con toma de control)
- Alertas al dueño: ventas del día, stock bajo, cierre de caja



Domicilios y tienda virtual

- Domicilios con **flota propia** (o de plataforma) y seguimiento
- App para el mensajero, con estados y evidencia de entrega
- Catálogo online con stock real y carrito persistente
- Recuperación de carrito abandonado por WhatsApp
- Sin comisión de plataformas de reparto sobre tu venta



Y el resto del ERP 724IA

- Nómina: liquidación y pago del equipo
- CRM con Tercero Único (una sola ficha del cliente)
- Fidelización y campañas por temporada
- Reportes, BI y app de gerencia con KPIs
- Multi-sede y roles por perfil (RBAC)

Del WhatsApp a la recompra El circuito que ya corre hoy, de punta a punta, sin salir del sistema.

1

El cliente escribe

Llega a tu línea de WhatsApp; el agente de IA responde al instante, de día o de noche.

2

Arma el pedido

Consulta el catálogo con stock real, cotiza y calcula el domicilio.

3

Tu equipo confirma

Una persona revisa y libera el pedido; el sistema descuenta el inventario.

4

Despacha y factura

Domicilio con seguimiento + factura electrónica DIAN o documento equivalente.

5

Vuelve

El CRM guarda al cliente y las campañas y la fidelización lo traen de vuelta.

Atiende en tu línea de WhatsApp, de día o de noche

Con el número de siempre de la droguería, y con el catálogo real detrás.

El agente responde las preguntas del negocio, consulta el catálogo con stock real, arma el carrito conversando, cotiza el domicilio y le pasa el pedido a tu equipo para que lo confirme. Cuando hace falta una persona, la trae al chat con el contexto completo. Y cada noche le cuenta al dueño cómo cerró el día.

1

Responde lo del negocio

Horarios, ubicación, si hay domicilio a tu barrio y si un producto está disponible. Sale del sistema, no de la memoria de nadie.

2

Toma el pedido

Arma el carrito con el catálogo real y el stock de ese momento, cotiza y calcula el domicilio.

3

Pasa a una persona

Live chat con toma de control: el dependiente entra al mismo chat cuando el cliente lo pide o la pregunta lo amerita.

4

Le avisa al dueño

Ventas del día, stock bajo y cierre de caja llegan por WhatsApp al celular del dueño.

D

Droguería San Rafael

Agente Farma724 · en línea

Buenas noches, ¿tienen suero oral pediátrico y pañitos húmedos? ¿Hacen domicilio al barrio San Fernando?

¡Hola, Carolina! 🙌 Sí: tengo **suero oral pediátrico x 500 ml** y **pañitos húmedos x 100** disponibles.
Domicilio a San Fernando sí hacemos; estamos abiertos hasta las 10 p. m. ¿Te armo el pedido con los dos?

Sí, uno de cada uno. ¿Cuánto le doy del suero a mi hija de 3 años?

La dosis te la debe indicar el químico farmacéutico o el médico, no yo. Te paso con **Andrés**, de la droguería, para que te oriente en este mismo chat. Mientras tanto dejo el pedido listo: suero oral x 500 ml + pañitos x 100, con domicilio a San Fernando. ¿Pagas en efectivo al mensajero o por transferencia?

Efectivo, gracias 🙏

Listo. Pedido **PED-0418** registrado; el equipo lo confirma y te aviso cuando salga el mensajero 🙌

Lo que el agente resuelve solo

- **Preguntas del negocio:** horarios, ubicación, disponibilidad
- **Pedidos:** arma el carrito con el catálogo y el stock real
- **Domicilio:** cotiza y lo deja listo para la flota propia
- **Recuperación** del carrito abandonado por WhatsApp
- **Pasar a una persona** con toma de control del chat
- **Alertas al dueño:** ventas, stock bajo, cierre de caja



IA que asiste, farmacéutico que decide

La IA atiende, ordena y narra reportes, pero **toda decisión clínica es del químico farmacéutico y todo cálculo contable pasa por nuestro código**, nunca queda solo en manos del modelo. Farma724 no recomienda medicamentos, no indica dosis y no induce la sustitución: la ley colombiana se lo prohíbe al dispensador, y nosotros lo respetamos por diseño.

Conversación de ejemplo. Los nombres, productos y el pedido son ilustrativos.

No es un POS. Es todo el sistema de tu droguería.

Un solo sistema corre la operación, la plata, la gente y el domicilio. Sin integrar diez programas distintos ni pagar diez suscripciones.

 POS y Caja Venta, arqueo y cierre de turno.	 Contabilidad PUC, asientos, NIIF, activos fijos.	 Nómina Liquidación y pago del equipo.	 Delivery flota propia Domicilios con tus mensajeros + tracking.
 Compras / OC Reposición, proveedores, devoluciones.	 Gastos Control de egresos del negocio.	 Inventario y kardex Bodegas, conteos y punto de reorden.	 CRM Tercero Único El cliente, un solo registro en todo.
 Créditos / Cartera Fiado y cobro con abonos.	 Facturación DIAN Factura electrónica y doc. equivalente.	 Agente IA WhatsApp Atiende, vende y fideliza 24/7.	 Tienda virtual Catálogo online con stock real.
 Fidelización Puntos y campañas por temporada.	 Reportes, BI y Gerencia KPIs y app del dueño en el celular.	 Multi-sede Varias sedes bajo una administración.	 Roles por perfil Permisos por cargo (RBAC).

Los módulos marcados con borde son los que un POS de droguería tradicional no trae adentro. **Todo en uno.**

Lo tributario, resuelto. Lo sanitario, en camino.

Separamos las dos cosas a propósito, porque son autoridades distintas y niveles de madurez distintos.

 Qué cubre hoy el cumplimiento DIAN Factura electrónica transmitida por operador tecnológico autorizado, documento equivalente POS y notas crédito. Contable PUC, asientos automáticos, NIIF, activos fijos, conciliación bancaria e información exógena. Laboral Nómina y nómina electrónica del equipo de la droguería.	 Lo sanitario, en construcción Res. 1478/2006 Control especial: libro y Anexo 13 al Fondo Rotatorio de Estupefacientes. CNPMDM Precio máximo de venta por CUM según las circulares de la Comisión. BPA · INVIMA Cadena de frío, control de vencidos y farmacovigilancia (FOREAM). Res. 1403/2007 Modelo de gestión del servicio farmacéutico.
--	---

Lo específico de droguería: **hoja de ruta, no promesa**

Farma724 es joven en este nicho y no vamos a decir lo contrario.

Estas capacidades todavía NO están disponibles. Están declaradas, priorizadas y en construcción. No publicamos fechas de entrega que después no podamos sostener: el cronograma se acuerda contigo, según tu caso. Preferimos que lo sepas antes de firmar.

CIMIENTO

Lote y fecha de vencimiento

Lote y vencimiento por ítem de inventario, a lo largo de compras, POS y conteos. Es la base de la que cuelga todo lo demás de esta lista.

OPERACIÓN

FEFO y alertas de vencimiento

Que salga primero lo que vence primero, y avisos escalonados con acción: devolver al proveedor, promocionar o trasladar a otra sede.

REGULATORIO

Control especial y Anexo 13

Libro de medicamentos de control especial e informe mensual al Fondo Rotatorio de Estupefacientes (Resolución 1478 de 2006). Hoy **no** lo generamos.

REGULATORIO

Precio máximo por CUM

Aplicar el precio máximo de venta regulado por las circulares de la Comisión Nacional de Precios de Medicamentos sobre miles de referencias.

REGULATORIO

Cadena de frío

Bitácora de temperatura 2–8 °C con soporte del certificado de calibración del termohigrómetro.

OPERACIÓN

Fraccionado, principio activo e IVA

Venta por blíster o tableta suelta con kardex coherente, búsqueda por principio activo, y el IVA de medicamentos conviviendo con la canasta gravada.

Cómo se decide contigo



Declarado

Lo que falta está escrito aquí y en la landing, con nombre y resolución. Nada de "próximamente" sin decir qué.



Priorizado

El lote y el vencimiento son el cimiento; de ahí cuelgan FEFO, control especial, precio por CUM y cadena de frío.



Acordado contigo

El cronograma se acuerda según tu caso. Si necesitas alguna de estas hoy mismo para operar, dínoslo en la conversación.

¿Necesitas alguna de estas hoy mismo para operar? **Preferimos decirte "todavía no" a tiempo que venderte algo que no está.** Escribenos y hablemos de la hoja de ruta: WhatsApp +57 310 363 1133.

Precios publicados, sin cotización de por medio

Dos planes sobre el mismo sistema completo: no hay módulos escondidos detrás del plan de arriba. Lo que cambia es qué tanto lo amoldamos a tu operación.

Standard

LA DROGUERÍA COMPLETA

Todo el sistema funcionando en tu mostrador y en tu WhatsApp.

\$290.000 / mes

Libre de IVA

Plan anual · un solo pago: \$2.900.000 / año · incluye la implementación completa, libre de IVA

SI PAGAS MES A MES · IMPLEMENTACIÓN PAGO ÚNICO

Desde \$1.400.000 hasta \$3.000.000

más IVA

- ✓ POS, inventario y compras
- ✓ Contabilidad y nómina adentro
- ✓ Factura electrónica DIAN
- ✓ Agente de IA en tu línea de WhatsApp
- ✓ Domicilios y tienda virtual
- ✓ Migración de tu catálogo y capacitación

A TU MEDIDA

Enterprise

VARIAS SEDES · INTEGRACIONES

Cuando hay que conectarse con lo que ya tienes, o construir lo que te falta.

\$490.000 / mes

Libre de IVA

Plan anual · un solo pago: desde \$4.900.000 / año · incluye la implementación, libre de IVA; el valor final depende de las integraciones y los desarrollos a la medida

SI PAGAS MES A MES · IMPLEMENTACIÓN PAGO ÚNICO

Desde \$3.000.000

más IVA, según integraciones y desarrollos a la medida

- ✓ **Todo lo del Standard**, sin recortes
- ✓ Integraciones con tus sistemas actuales
- ✓ Desarrollos a la medida de tu operación
- ✓ Varias sedes bajo una misma administración
- ✓ Acompañamiento dedicado

La implementación se cobra una sola vez e incluye montaje, migración de datos y capacitación del equipo; el rango depende del tamaño del catálogo, las sedes y cuánto haya que traer de tu sistema anterior. El plan anual es un solo pago que cubre 12 meses e incluye esa implementación; en Enterprise parte de \$4.900.000 y depende de las integraciones y los desarrollos a la medida. La mensualidad y el plan anual son por sede. Precios en pesos colombianos.

Implementación acompañada, sin comprar hardware

Cada droguería es distinta (una sede o varias, con o sin domicilios, con o sin control especial). Analizamos tu caso y te enviamos una **propuesta personalizada en 48 horas**, diciéndote con claridad qué queda cubierto desde el día uno y qué queda en la hoja de ruta.

PRIMEROS 30 DÍAS

El mostrador y la caja

- Migración de tu catálogo y capacitación del equipo
- POS con código de barras, caja con arqueo y cierre
- Medios de pago configurados
- Factura electrónica DIAN por operador autorizado

DÍAS 31 A 60

El WhatsApp y el domicilio

- Agente de IA en tu propia línea de WhatsApp
- Domicilios con flota propia y app del mensajero
- Tienda virtual con stock real
- Alertas al dueño: ventas, stock bajo, cierre de caja

DÍAS 61 A 90

La plata, la gente y la ruta

- Contabilidad con PUC, NIFF y exógena en marcha
- Nómina y nómina electrónica
- Reportes, BI y app de gerencia
- Revisión de la hoja de ruta acordada contigo

Hablemos de tu droguería. Sin precios de mostrador.

Analizamos tu caso y te enviamos una **propuesta personalizada en 48 horas**, diciéndote con claridad qué queda cubierto desde el día uno y qué queda en la hoja de ruta. Implementación acompañada y sin comprarte hardware. **Con tu número de siempre y con tu catálogo.**

 **WHATSAPP · AGENTE IA DE 724IA**

+57 310 363 1133

 **CORREO**

juan.botero@sysware-ingenieria.com

 **PÁGINA DE PRODUCTO**

724ia.com/farma724/landing

 **INVERSIONISTAS**

724ia.com/farma724/inversionistas

Pide la demo del agente: le escribes como cliente desde tu celular, preguntas por un producto y por el domicilio a tu barrio, armas el pedido y lo ves caer en la Central de Pedidos con su factura electrónica. Y le preguntas por la hoja de ruta: te dice qué hay y qué no.

Farma724 es una plataforma de gestión y atención. Las capacidades marcadas como "en construcción" no están disponibles hoy y no se comercializan como vigentes. La información que genera la IA es de apoyo y no reemplaza el criterio del químico farmacéutico ni la consulta médica.